



**DIRECTORY:**  
AHORA LA TRANSFORMACIÓN  
DIGITAL ESTÁ A TU ALCANCE

**BIG DATA Y ANALITIC:**  
EL PODER DE LA INFORMACIÓN  
EN TIEMPO REAL



ROLANDO SILVA, CEO DIRECTORY, PLATAFORMA BIG DATA  
**LIDERANDO  
LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL**

# LA IV REVOLUCIÓN INDUSTRIAL YA ESTÁ AQUÍ

¿Tu empresa está preparada para enfrentar la transformación digital?

## Empresa tradicional

Muchos procesos manuales  
Mucha documentación en papel  
Mucha pérdida de tiempo  
Muchos procesos rutinarios

## Empresa con Directory

Que la transformación digital  
no sea un problema

 **directory**  
BIG DATA  
TRANSFORMACIÓN DIGITAL

[www.directoryspa.cl](http://www.directoryspa.cl)

[contacto@directoryspa.cl](mailto:contacto@directoryspa.cl)

 [directory\\_spa](#)

 [DirectorySPA](#)

**DIRECTOR EJECUTIVO**

Álvaro Martínez Bianchi

**DIRECTOR PERIODÍSTICO**

Arnoldo Ferrada San Martín

**DIRECTOR DE ARTE**

Fredy Jiménez Carrasco

**PERIODISTAS COLABORADORES**

Arnoldo Ferrada S.M.

Victor Rojas

Macarena Sandoval M.

**ARTE Y DISEÑO**

Fredy Jiménez Carrasco

Karinna Poblete Navarrete

Marcelo Valenzuela Gutiérrez

**FOTOGRAFÍA**

Arnoldo Ferrada S.M.

Fredy Jiménez C.

Nicolás González

**WEBMASTER**

Héctor Barra

**EDICIÓN ON LINE**

Nos Magazine

# “La Transformación Digital y Directory SpA”

Ciertamente estamos en presencia de la cuarta revolución industrial, la que hoy se denomina Revolución Digital o Transformación Digital. Casi apocalípticos presagios se escuchan en las plataformas digitales de quienes estudian el tema, y lo que más se dice tiene que ver con que “las empresas que no se incorporen a este proceso de transformación están destinadas a morir”. Aunque algo de certeza tienen las afirmaciones, un análisis más profundo determina que esto no es nada nuevo, porque en general, desde siempre hemos visto cómo el mundo y la sociedad han ido evolucionando sin pausa, dejando como únicamente constante al cambio y quien no se adapte a estos cambios, lógicamente va a desaparecer. Es una cuestión de criterio que usa conceptos sofisticadamente alarmistas para definir con “certeza” de qué se trata este cambio.

Pero la exageración es parte del ser humano por un lado, y por otro, como personas nunca hemos sido muy certeros en nuestras proyecciones de futuro, ya que en la mayoría de los casos no hemos dado en el “clavo” cuando tratamos de predecirlo. En Directory sabemos de esto y queremos ser portadores de una voz de calma y tranquilidad porque claro, si no nos incorporamos al proceso inevitable de transformación digital, efectivamente las empresas tienen mayores posibilidades de desaparecer. No obstante, incorporarse a la Digitalización con Directory SpA, está al alcance de cualquier empresa y por tanto generar una ventaja comparativa desde la introducción de nuevas tecnologías al proceso productivo, es una posibilidad real para pequeños y medianos empresarios, toda vez que las mismas herramientas disponibles para las grandes empresas también están disponibles para los más pequeños.

Al entender esto como lo hemos planteado, es que nos esforzamos por crear un software que es capaz de adaptarse a las exigencias de cada negocio con una flexibilidad que nos permite entrar prácticamente en la totalidad de las actividades de la cadena de valor de las empresas, adaptándonos casi naturalmente a la cultura organizacional que impera en cada empresa. Desde actividades de la logística de entrada de materias primas, materiales o productos, hasta la posventa de esos mismos productos terminados ya comercializados.

Nuestro software de tecnología Big Data y Analytic Directory SpA pone al servicio de las empresas toda su capacidad de captura de datos para gestionar y controlar de la forma más eficiente posible, los recursos, procesos y operaciones en tiempo real, con datos fiables y oportunos para la toma de decisiones, poniendo énfasis además en que toda la información está disponible en la nube, para cuando se requiera y en el momento que la requieras, a través de cualquier dispositivo.

ÁLVARO MARTÍNEZ BIANCHI

Director Ejecutivo  
Agencia 7 Días**COMITÉ EDITORIAL**

Arnoldo Ferrada S.M.

Fredy Jiménez C.

Álvaro Martínez B.

**EDICIÓN DIGITAL**

\* Las opiniones vertidas por columnistas y entrevistados, así como el contenido y forma de los avisos publicitarios, son de exclusiva responsabilidad de quienes los emiten, no representando necesariamente la postura de NOS Magazine D.



Rolando Silva CEO Directory

LIDERANDO LA TRANSFORMACIÓN  
DIGITAL

Directory "Plataforma Big Data"

# ¿QUIERES TENER EL CONTROL DE TU EMPRESA EN TIEMPO REAL?

 [www.directoryspa.cl](http://www.directoryspa.cl)
 +56 931897759 (para agendar visitas y reuniones)

¿Cuántas veces no ha pensado en contar con un sistema tecnológico que le permita llevar cómodamente el funcionamiento de cada una de las áreas? La respuesta es "Directory", una empresa de tecnología que a través de su plataforma Big Data ofrece a dueños y gerentes, un servicio de calidad y a la medida, cuyo objetivo es transformar los datos de su empresa en información valiosa para la gestión y toma de decisiones, mediante reportes, indicadores y gráficas, que permitan, en un lenguaje simple y personalizado, ver la situación actual de su negocio.

“**P**or tal motivo, nuestro mayor activo es la innovación y la automatización de los procesos, para así brindar información segura, fidedigna y oportuna a prueba de auditoría”, comenta Rolando Silva Quiroz, Ceo Fundador, quien agrega que esta plataforma además brinda la buena reorganización de las empresas en la búsqueda de los mejores caminos de desarrollo”.

Cabe señalar que Directory Big Data está dirigida a todo tipo de empresas (pequeñas, medianas y grandes), así como para cualquier rubro, por ejemplo, farmacéutico, inmobiliario, consultoría, transporte, constructoras, fábricas, mineras, entre otros. “En estos momentos, estamos abocados a efectuar un trabajo de expansión desde Santiago hacia el sur del país, con el fin de aportar a las distintas empresas que existen”, señaló el profesional.

## SERVICIOS

**1. ERP:** Módulos interactivos y conectados entre sí, que a través de formularios personalizados se ingresa toda la información de cada área de la empresa, permitiendo registrar, respaldar, trazar y auditar mediante reportes, indicadores y gráficas. Los módulos son: Legales, Compras, Ventas, Facturación Electrónica, Honorarios,



Remuneraciones, Rendiciones, Contabilidad, Tributaria, Comex, Inventario, Crm, Auditoria y Directorio, entre otros personalizados para cada cliente.

**2. BUSINESS INTELLIGENCE:** Carga masiva de datos, en forma de gráficas o reportes, que permite registrar, trazar, respaldar, analizar, predecir, notificar e informar, a través de KPIS y reportabilidad personalizada según la necesidad de cada área de la empresa, para una clara visualización por parte del empresario o gerente.

**3. BOT:** Es una aplicación que se destina para que realice una o varias funciones y/o tareas en forma simultánea y automática. Está destinada principalmente a reemplazar la tarea rutinaria humana. Por ejemplo, posibilita el descargar todos los libros de compra y venta en PDF del SII y cargarlos al sistema automáticamente.

**PROCESO DE EJECUCIÓN DEL SISTEMA**

Rolando Silva Quiroz asevera que "en la etapa de desarrollo de un proyecto, contamos con tres indicadores que nos permiten preparar bien la salida de la información. Lo primero es la preparación del proyecto, saber qué quiere el cliente con el respectivo análisis de todas las áreas de su empresa,

lo segundo es el diseño de los datos y lo tercero comprende el proceso de implementación donde el cliente visualiza arriba la información. Posteriormente, viene la ejecución del proyecto con las correcciones, la puesta en marcha y la liberación del sistema en tiempo real para que el cliente lo ocupe 100 %, esto último en un plazo de 15 a 90 días, dependiendo de la cantidad de información inicial y del requerimiento de cada cliente", explica.

**BENEFICIOS PARA LAS EMPRESAS**

- **Hay una valoración por el ahorro de tiempo**, ya que el digitador de cualquier empresa pasa a ser un analista. Esto porque Directory lo hace todo en forma automática, permitiendo apuntar a mejorar las deficiencias que puedan presentar las áreas de ventas, comercial o productiva, que antes no se podían detectar, por la carga de trabajo manual.
- **Brinda una plataforma personalizada**, el cliente define qué campos, informes y gráficos quiere ver (ventas, productos que se venden más, estado de resultado, flujos de caja, GPS en línea, etc.). Nosotros nos adaptamos al requerimiento que él desee.
- **Está diseñada en una visualización simple para el cliente**, lo que ayuda a tener el control total del funcionamiento de la empresa.
- **El cliente no se debe preocupar**

**por los datos ni por el almacenamiento** porque nosotros tenemos servidores con Amazon que nos permite tener datos ilimitados a lo largo de la historia de la empresa.

- **Al ser un sistema acomodado a la empresa**, puede cargar información hasta 5 años hacia atrás o más, para que el cliente pueda tener un historial y predictores, de esta manera, la empresa se pueda preparar para ciertas fechas o eventos de acuerdo a su rubro.
- **La plataforma cuenta además con tecnología de última generación lo que brinda total seguridad y confiabilidad** sobre la información que maneja el dueño.
- **Asesoría permanente**, lo que se traduce en un servicio cercano y rápido en cada una de las etapas del plan comercial de trabajo, de acuerdo a la duración del contrato, lo que da un plus de proyección para la empresario, en cuanto a la ampliación de su rubro o nuevos negocios.
- **Valores convenientes**, acordes al mercado, pero con la garantía de estar utilizando tecnología innovadora y 100 % eficaz.

"Por eso, invitamos a todos los empresarios y gerentes que quieran conocer en profundidad el sistema, a agendar una reunión con nosotros para explicarles la plataforma y realizarles una demostración", concluye Rolando Silva.

# directory



## Las 3 Herramientas que cambiarán la forma de monitorear cada área de tu empresa en tiempo real

Su función es transformar los datos de su empresa en información valiosa en tiempo real para la gestión y toma de decisiones, mediante reportes, indicadores y gráficas, que permitan, en un lenguaje simple y personalizado, ver la situación de su negocio.





PLATAFORMA  
**BIG DATA**

**directory**

HERRAMIENTAS PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL